



---

**Original Article: AZIENDA NAZIONALE E INDIPENDENTE PETROLIO E GAS.  
PROSPETTIVE DI SVILUPPO**

**Citation**

Baranov N.S. Azienda nazionale e indipendente petrolio e gas. prospettive di sviluppo. *Italian Science Review*. 2014; 9(18). PP. 113-115.

Available at URL: <http://www.ias-journal.org/archive/2014/september/Baranov.pdf>

**Author**

Nikolay S. Baranov, JSC "NK "Rosneft", Russia.

Submitted: August 29, 2014; Accepted: September 15, 2014; Published: September 25, 2014

Pianificazione strategica delle sue attività principali compagnie petrolifere e del gas, soprattutto per consentire una contraddizione fondamentale tra il focus sulle plusvalenze (aumento dei profitti) e aumentare i livelli di produzione. Le aziende internazionali e indipendenti tendono a optare per aumento di valore, si stanno rivedendo il portafoglio di attività e di rinunciare a una serie di progetti. Allo stesso tempo, rendendosi conto che senza investimenti di capitale importante per il futuro sarà impossibile generare il flusso di cassa necessario, tutte le aziende sono guidate da nuovi progetti e nuove regioni. Le aziende internazionali, l'analisi politica che è stato presentato nel numero precedente della rivista, per esempio, stanno mostrando maggiore interesse per le risorse dell'Artico e di giacimenti in acque, che condividono la struttura di nuove riserve accertate di risorse convenzionali non è il primo anno di oltre il 50%.

Le società indipendenti di maggior successo si concentrano su un portafoglio diversificato di attività sono concentrate nel Nord America, e viceversa, lasciando i progetti in acque profonde ad alta intensità di capitale. Aziende nazionali e Statoil sono stati tradizionalmente portafoglio meno diversificato. Di aziende internazionali e

nazionali, gli analisti WoodMcKenzie isolato tre leader di diversificare geograficamente riserve: Eni, Total e Shell.

In materia di crescita della produzione di qualità primarie società nazionali e indipendenti, nazionali - in virtù dei suoi vantaggi regionali, indipendenti - in virtù di una strategia chiara, set di processi e flessibilità. Ad esempio, negli ultimi dieci anni di Anadarko, Nobel Olio e Tully mostrano ottimi risultati nel trasferimento dei titoli della sezione commerciale, molto più avanti su questo indicatore, tutte le aziende internazionali.

La ricerca di equilibrio tra la capacità e il livello di produzione di reddito è comune a tutte le società, ma soprattutto gli strumenti in condizioni di crescente tensione geopolitica sta diventando sempre più diversificata.

Nell'analisi incluso sette società internazionali (ExxonMobil, Chevron, BP, Shell, Total, ENI e Statoil), sei nazionali (Gazprom, Rosneft, Lukoil, Petrobras, CNPC / PetroChina e Sinopec) e tre indipendenti (Anadarko, Tully e Nobel Oil).

Tra le aziende pubbliche Rosneft a causa di assorbimento di TNK-BP è venuto al primo posto delle riserve e produzione di idrocarburi. Negli ultimi cinque anni, concentrandosi sulle prospettive di crescita

a lungo termine, Rosneft ha acquisito una quarantina di nuove licenze sulla mensola russo, diventando il più grande utilizzatore della nazione delle risorse minerarie della piattaforma, mentre gli ultimi due anni l'azienda fatte una quantità impressionante di indagini sismiche sullo scaffale (2D -. Più di 20 mila lineare km, 3D -.... più di 6 mila kmq), il volume di ricerche ogni anno potrà solo crescere [1] Ai fini di investimenti su larga scala in nuovi progetti come strategia la società ha scelto la strada della partnership strategiche. Nel mese di agosto di quest'anno, Rosneft e ExxonMobil hanno lanciato la perforazione del primo pozzo esplorativo nel Mare di Kara. In parallelo, l'azienda sta facendo un grande sforzo per sviluppare le proprie competenze tecnologiche per lo sviluppo della piattaforma artica e ha una società internazionale attiva, entrando progetti nel Golfo del Messico, Norvegia e altri paesi. L'azienda ha un rapporto molto elevato rimontaggio riserva, l'alta probabilità della scoperta di grandi depositi di idrocarburi convenzionali, e allo stesso tempo sufficientemente elevata leva. In termini di titoli growth valore Rosneft e Gazprom a causa di una serie di fattori nazionali occupare il primo posto assoluto.

Gazprom è la più grande azienda in termini di produzione di idrocarburi, è un attore chiave nel mercato del gas, con unica in termini di riserve di gas e di capacità di gasdotti. Una sfida chiave per l'azienda - la diversificazione dei mercati, a questo proposito, si segnala che nel 2014 Gazprom ha messo fine a un decennio di negoziati con la Cina per la fornitura di gas. L'azienda è focalizzata sullo sviluppo di progetti GNL, lo sviluppo di gasdotti, lo sviluppo di Arctic offshore.

Lukoil a differenza di Gazprom e Rosneft non ha accesso a nuovi giacimenti petroliferi offshore in Russia, per molti aspetti, dunque, l'azienda è focalizzata su progetti in paesi stranieri, ma la Russia è ancora al 91% delle riserve certe della società. [2] L'azienda ha una notevole capacità di raffinazione e di una grande rete

di distribuzione. Una delle aree chiave di crescita della produzione per la società nel medio termine sarà il Mar Caspio.

Petrobras, azienda leader nel numero di progetti in acque profonde, seriamente preoccupati per la loro salute finanziaria. Il business plan della società per i prossimi cinque anni sta riducendo i costi del 7%, mentre i costi di esplorazione in gran parte sotto pressione da parte del governo, attesa la tempestiva attuazione di nuovi progetti per finanziare programmi sociali, aumento del 4% [3]. Spese di esplorazione e produzione è ora nell'ordine del 70% del capitale investito. [4] Il governo brasiliano ha affidato il compito di Petrobras per stabilizzare i prezzi dei prodotti petroliferi nel paese a questo proposito, l'azienda deve importare prodotti petroliferi ai prezzi mondiali e li vendono in perdita.

CNPC / PetroChina significativamente avanti di altre società cinesi in termini di produzione di idrocarburi, ha una significativa opportunità finanziarie per l'espansione all'estero. L'azienda concentra la sua strategia sulla partnership a lungo termine, in particolare negli ultimi cinque anni, l'azienda ha stipulato il più grande nella storia dei contratti dell'industria petrolifera e del gas a lungo termine con Rosneft e Gazprom per la fornitura di oleodotti e gasdotti. I campi principali di Cina vi è una diminuzione del livello di produzione (gruppo Daqing di campi). L'azienda è poco sviluppata nella direzione di estrazione di idrocarburi sulla mensola e la forte dipendenza delle prestazioni del controllo interno in Cina (contributi ai prodotti petroliferi). Nel campo della esplorazione e produzione di un'azienda focalizzata su progetti di shale gas in Cina e progetti in America Latina. [5] Con la società del gas si lega una sfida particolare nel bilancio energetico dei conti di gas della Cina per una percentuale molto piccola, ma la sua quota è in rapida crescita e questa tendenza continuerà nei prossimi anni. Data l'elevata dipendenza dalle importazioni di idrocarburi, lo sviluppo dello shale gas nel Paese attribuito particolare importanza, gli

analisti prevedono entro il 2020 il livello di produzione di gas di scisto a livello di \$ 100 miliardi. Metri cubi [6].

Sinopec al primo posto in Cina in termini di raffinazione e ha la più grande rete di distribuzione (quasi 30 mila stazioni di servizio), che, a sua volta, suggerisce una forte dipendenza dei risultati economici della politica del governo cinese a sovvenzionare prodotti petroliferi. Sinopec è fortemente dipendente dalle importazioni di petrolio, l'acquisto a prezzi mondiali e il riciclaggio, l'azienda è costretta a vendere a prezzi di mercato non interno, con gravi conseguenze per i profitti dell'azienda. Allo stesso tempo, la società stessa, come CNPC, ha una forte influenza nel governo, che le permette di lobby per i loro interessi, a scrivere le proprie leggi e impostare i propri standard. Ad esempio, per molti aspetti, quindi nella maggior parte dei contenuti di zolfo della Cina ha permesso a benzina a 150 parti per milione (ppm), che è 15 volte superiore rispetto alle norme europee. [7]

La società Anadarko, come Tully e Nobel Oil, è interessante in quanto per dieci anni mostra una performance molto buona. Le attività principali sono concentrate negli Stati Uniti.: 60% - di esplorazione e produzione di progetti a terra, così come i campi in acque profonde nel Golfo del Messico [8] Il secondo mercato più importante per l'azienda - Africa. Ragioni per le tre imprese mostrano ottime prestazioni, ridotti a flessibilità, buona gestione e processi di business di alta qualità. Un altro indicatore che ci unisce - un portafoglio diversificato di attività. Come strategia per l'azienda Anadarko può essere distinto punto di riferimento sul mercato nordamericano, e in contrasto con le aziende internazionali - cura dei progetti in acque profonde.

Tullou focalizzata principalmente su progetti africani in cui una parte significativa dei suoi investimenti diretti. Negli ultimi anni, l'azienda ha compiuto notevoli scoperte in Ghana, Kenya, Uganda,

Liberia, così come la Norvegia [9]. Tullou come Anadarko e Nobel Oil, ottenere con successo i professionisti, in gran parte grazie al personale professionale della società dimostrano un notevole successo in competizione con colossi internazionali e nazionali. Oltre ai progetti di successo in compagnia di esplorazione negli ultimi dieci anni ha realizzato numerose acquisizioni di successo, permettendo così di punto d'appoggio migliore nel mercato africano. Nel 2004, la società ha acquisito Africa Energy, aumentando le sue riserve di 60 milioni. BOE e aggiungendo al proprio portafoglio di 25 nuove licenze nel 2011 - l'azienda EO Group Limited, ampliando il numero di azioni in progetti ghanesi [10].

Perfettamente allineati i processi e la disciplina degli investimenti con le parole più NobelOyl gli permette di navigare rapidamente il mercato e andare ai migliori progetti. [11] Le attività principali della società nel campo della esplorazione e produzione sono presentati negli Stati Uniti, compreso il Golfo del Messico, l'Africa e il Mediterraneo orientale (Cipro e Israele). Portafoglio diversificato della società comprende risorse non convenzionali negli Stati Uniti e in campo profondo.

#### References:

1. Peter Millard. Petrobras Increases Exploration Spending 4% in Five-Year Plan. Bloomberg. 16.05.2013.
2. 2014. 2030 strategic Plan and 2014-2018 Business Plan: Petrobras,
3. 2013. CNPC Pursues Broader Energy Strategy in the Americas: Institute of the Americas.
4. 2013. China Natural Gas and Shale Gas Industry Report 2012-2015: Business Monitor International.
5. Smog and mirrors. The Economist. 16.02.2013.
6. 2013. Predictable growth differentiating value: Anadarko.
7. Kwabena N.B. 2013. Strategic analysis of Tullow Oil Plc in Ghana: CEPMLP Annual Review - CAR Vol. 16.